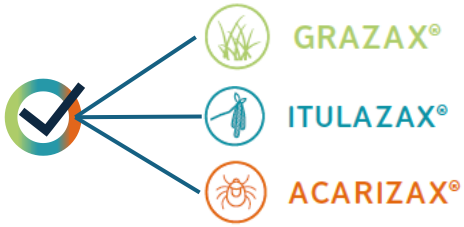
Arzneimittelverträge bei den ALK-Tablettenpräparaten

ETWA 90 % DER GKV-VERSICHERTEN SIND DURCH RABATTVERTRÄGE SOWIE JEDER VIERTE DURCH SELEKTIVVERTRÄGE ABGEDECKT[1]



	Rabattverträge zwischen ALK und Krankenkassen	Selektivverträge zwischen Krankenkassen und Berufsverbänden[2]	
AOK Baden-Württemberg	✓		
AOK Bayern	✓		
AOK Bremen/Bremerhaven	✓		
AOK Niedersachsen	✓		
AOK NordWest	✓		
AOK Rheinland/Hamburg	✓		
BARMER	✓*		
DAK	✓		
GWQ Plus *(vertreten BKKen und IKKen)*	✓*		
KKH	✓	✓**	allergoKey
Valuny (ehem. spectrumK) *(vertreten BKKen und IKKen)*	✓	✓**	allergoKey
Techniker Krankenkasse	✓	✓**	✓

1Gemäß der Anzahl an GKV-Versicherten der Kassen, die aktuell Arzneimittelverträge zu ALK-Präparaten abgeschlossen haben.
2 Berufsverbände: BdP, BVDD, BV HNO, BVKJ
*Zuzahlungsbefreiung, ** Im Rahmen der Selektivverträge wirtschaftliche Präparate

Stand: Q4/2026

HÄUFIGE RÜCKFRAGEN – VERTRÄGE IN DER AIT

Frage		Vorteil
Was bezwecken Krankenkassen mit ihren Rabattvertrags-schreiben?	**Krankenkassen unterliegen einer gesetzlichen Informationspflicht** (§73 Abs. 8 SGB V) • **Keine Substitution** – bei Verträgen in der AIT findet kein automatischer Austausch von Präparaten in der Apotheke statt. Daher informieren die Krankenkassen die Ärzt:innen über das Bestehen solcher Verträge. • **Information statt Zwang** – die Krankenkassen informieren lediglich über den Abschluss der Rabattverträge und die damit einhergehenden Vorteile für Ärzt:in und Patient:in. Die Therapiehoheit der Ärztin / des Arztes bleibt aber unberührt.	**Kein Austausch von Präparaten**
Jetzt kann ich doch gar keine Preise mehr vergleichen?!	**Ein Vergleich von einzelnen Preisen ist nicht notwendig** • **Wirtschaftlichkeit** – Rabattierte Arzneimittel gelten unter Berücksichtigung einer indikations- und mengengerechten Verordnung als wirtschaftlich.* • **Risikotransfer** – Übergang des Wirtschaftlichkeitsrisikos auf die Krankenkasse.	**Keine Preisvergleiche nötig**
Welchen Vorteil bringen mir Rabattverträge in der Allergologie für meine tägliche Praxis?	**Rabattarzneimittel gelten als wirtschaftlich*** • **Kostensenkung** – Arzneimittelverträge sind ein Beitrag zur Kostensenkung im Gesundheitswesen und in Ihrer Praxis. • **Verordnungssicherheit** - eine Bevorzugung von Rabattvertragsprodukten entspricht den Empfehlungen diverser Krankenkassen.	**Verordnungs-sicherheit**
Warum sollte ich mich in Selektivverträge einschreiben?	**Innovative Versorgung durch Selektivverträge** • **Attraktive Vergütung** – Selektivverträge können zusätzliche Vergütungsmöglichkeiten und mehr wirtschaftliche Planungssicherheit bieten. • **Bessere Patientenversorgung** – Innovative Versorgungsangebote ermöglichen eine individuellere und effizientere Betreuung der Patienten. • **Mehr Gestaltungsmöglichkeiten** –moderne Versorgungskonzepte aktiv mitgestalten und Ihre Praxis zukunftsorientiert positionieren.	**Zusätzliche Vergütung**

Stand: Q4/2026

*Dabei muss der Einzelfall geprüft, die Arzneimittelrichtlinie des G-BA im Sinne der §§ 2, 12, 70 SGB V beachtet werden und eine indikations- und mengengerechte Versorgung erfolgen.